



Talleres sobre Gestión de Comercio

CUANDO FINGES QUE TE IMPORTO... ¡SE NOTA!

10 de Octubre de 2016



UNIÓN EUROPEA



GOBIERNO
DE ESPAÑA

MINISTERIO
DE ECONOMÍA
Y COMPETITIVIDAD

SECRETARÍA DE ESTADO
DE COMERCIO

Fondo Europeo de Desarrollo Regional

Una manera de hacer Europa

Objetivos:

Vender más a través de la información y el conocimiento del cliente.
Saber cuando vender y como agradar al cliente

Dirigido a:

Todo aquél profesional que busque y necesite aprender las acciones que harán de su negocio, un negocio rentable.

Precio:

Gratuito.

Lugar de celebración: Salón de Actos de la Cámara de Comercio. Gran Vía, 7, 2ª planta

Fecha:

Día 10 de octubre de 2016

Horario:

De 09:00h a 13:00h

Profesorado:

Dña. Mª Luz Fernández Vega

Programa:

09:00

¿QUE CONOCES DE TUS CLIENTES? Y ¿QUE NECESITAS CONOCER?

10:00

SER AGRADABLE SIN COSTE ANÍMICO

12:00

COMO LLEGAR A TODOS LOS CLIENTES

12:45

RESOLUCIÓN DE DUDAS POR PARTE DE LOS ASISTENTES

13:00

FIN DEL TALLER



UNIÓN EUROPEA



GOBIERNO
DE ESPAÑA

MINISTERIO
DE ECONOMÍA
Y COMPETITIVIDAD

SECRETARÍA DE ESTADO
DE COMERCIO